特集

九州 中古車

厳しい仕入れ競争が続く中で

売りやすく買いやすく

中古車流通を取り巻く環境は、2026年春以降、新車販売が回復傾向を示したことで、業界では「下取り車などが中古車流通に好影響を与え始めた」との声が上がる一方で、「中古車オークション（AA）での仕入れ競争は依然として激しい」との指摘もある。こうした中で九州地区のAA各会場は、それぞれの強みや積極的な施策を打ち出し、事業の活性化に注力している。また、中古車の小売りはユーザーのニーズ自体は底堅いものの、販売店としては中古車の仕入れ価格が高まるなどで、商品車を取りそろえるのは難しくなっているのが実情だ。九州の主要AA会場トップ、新車ディーラーの中古車販売責任者に、市場の動向や今後の課題などを聞いた。

各AAの取り組み

新車販売の回復で活発化する流通

JU福岡

福岡県中古自動車販売商工組合（JU福岡）は、AAの活性化に注力している。10月16日に開催した「JU福岡青年部・オールJU全国リレーオークション」は、出品台数が2522台、成約率は60・2%と伸びた。青年部会を中心とした取り組みが実を結んだ。JU福岡は、11月27日と12月4日の2週にわたり「設立55周年記念AA」を開いて、節目のオークションを盛り上げていく。

JU宮崎

宮崎県中古自動車販売商工組合（JU宮崎）は、2024年度、25年度実績で全国のJUの中で出品台数を大きく伸ばしてきた勢いを持続中だ。26年度上期は開催回数が前年より2回少ないながらも前年同期比4・2%増となり、成約率は3・5ポイントアップの76・4%だった。1開催当たりの出品台数では前年同期比17・4%増と、高い伸長率を確保した。

JU鹿児島

鹿児島県中古自動車販売商工組合（JU鹿児島）の26年度上期のオークション実績は出品台数が前年同期比1・0%増となり、成約率は前年同期を1・2ポイント上回る51・1%増となり、堅調に推移した。11月20日には年間最大の4つのタイトルを冠した記念オークションを開催する。流通センターの創立44周年を軸に、鹿児島県自動車販売店協会とも協力し、AAを盛り上げる。

TAA九州／南九州会場

トヨタユーゼックが運営するTAA九州会場（福岡県小郡市）は、オープン26周年を迎えた。10月に開催した記念AAのメインと位置付けた13日の開催では、出品台数が2918台と高水準で、成約率は80・8%と好調だった。

月間の実績も4開催で出品台数が1万504台に達し、目標を上回った。今後も売り買いのしやすい会場づくりに貢献し、利便性向上を図っていく。

TAA南九州会場（鹿児島県湧水町）は今年4月に20周年を迎えた。地域に密着した営業活動や高い検査精度などを強みに、着実な成長を実現している。1台1台を積み上げる集荷が安定したオークションを展開する。

今年は会員と協力して、湧水町くりの図書館へリサイクル品の絵本を寄贈するなど、地域貢献やSDGs（持続可能な開発目標）を推進する活動にも力を入れている。

AA会場／ディーラー中古車担当者の声

福岡県中古自動車販売商工組合（JU福岡）

出口 隆二理事長



今年は商工組合が設立50周年、協会は設立55周年を迎えた。この半世紀に、幾多の経済的な激動の中でも、先輩方が組織運営に取り組んできたことに感謝する。伝統を継承し、業界発展への貢献と若手の育成に力を尽くしていく。

事業の柱であるAAは、ディーラーさんの協力に加えて青年部会の頑張りもあり、順調に推移している。今月27日と来月4日の2週にわたり、「設立55周年記念AA」を開催する。節目のオークションとして盛り上げていきたい。

また、「JU適正販売店認定制度」の活用を促進し、消費者保護とJUブランドの浸透にも取り組んでいく。

伝統を継承して若手育成など注力

宮崎県中古自動車販売商工組合（JU宮崎）

平山 学理事長



上期AAは前年と比較し開催回数が2回少なかったものの、総出品台数は前年同期比4・3%増と伸びた。会場運営では、特殊車コーナーとバイクコーナーを新設した。出品台数は限られるが、こうした車両を求める会員のニーズに応えるとともに、会場の付加価値を高めていきたい。

AA事業だけなく、会員を幅広く支援するため、AI（人工知能）の基礎知識など、会員の実務に役立つテーマを取り上げ、経営に生かしてもらえればと考えている。

今後も会員目線を大切にした運営を推進し、会員の拡充にも注力する。

会員目線を大切に付加価値高めたい

鹿児島県中古自動車販売商工組合（JU鹿児島）

新園 康男理事長



上期のAA事業は出品、成約台数ともに前年同期実績を上回り、ご協力に心より感謝申し上げる。11月20日には年間最大の記念オークションを開催し、AAの一層の盛り上げを図っていく。

業界を取り巻く環境は厳しいが、20連覇を目指すオータムキャンペーンはじめとした各種施策の盛り上げや、総額表示の徹底に向けた研修、情報発信などに取り組み、業界の一層の活性化と信頼性向上に注力していく。

第2回JU九州検査員技能コンテストでは当組合の職員が2連覇を達成した。検査精度の高さは当会場の強みだ。職員のさらなる活躍を期待しつつ、今後も検査品質の維持・向上に努めたい。

総額表示徹底など研修や情報発信

トヨタユーゼックTAA九州会場

黒川 和之会場長



2026年1~9月の九州会場の出品台数は、8万4237台となり、前年実績を上回った。

また、開場26周年となった10月に実施した4回のオークションでは、特典や賞品を用意した。このうち、13日に開催した「オープン26周年記念AAパート1」は、出品台数が2918台と高水準に達した。成約率は80・8%と伸長し、好実績を上げることができた。

4開催の出品台数合計は、目標を超える1万504台となり下期のスタートとして手応えがあった。トヨタ販売店、一般会員の皆さまの厚い支援に感謝している。これからも皆さんのお役に立てる会場づくりに、スタッフ一同で取り組む。

スタッフ一同で会員に役立つ会場

トヨタユーゼックTAA南九州会場

大久保 慎太郎会場長



会員の皆さま1社1社との丁寧なコミュニケーションを重視にした営業活動に力を入れている。訪問活動強化などが出品店の間口拡大にもつながり、上期の出品台数は一般店からの出品が伸長して、前年を上回った。今後も会員との接点を大切にしながら、売りやすく買いやすい会場づくりを進めていく。強みとする検査精度や利便性向上、各種施策の展開など、会員の皆さまの期待に応えることで、一層のAAの活性化を図っていく。

今後はトヨタ販売店の営業活動を後方からサポートできる体制の構築にも取り組んでいく。販売店との関係を深め、卸と小売りの両面で販売機会の拡大を支援していく。

コミュニケーション重視した営業活動



安心・安全な運営で「選ばれ支持される」AA会場を目指して
TOYOTA AUTO AUCTION


TAA新規会員募集中!! 入会金30,000(税別)円 保証金50,000円 TAA全国16会場がご利用いただけます
トヨタ・オート・オークション インターネットサービス TC-web 詳しくはHPへ https://taacaa.jp/
北海道会場 0123-28-8700 北関東ヤード 027-257-0613 近畿会場 072-826-3486 愛媛サテライト会場 089-904-3297
東北会場 024-963-0388 横浜会場 045-628-6000 滋賀ヤード 077-507-1159 九州会場 0942-41-2266
宮城サテライト会場 022-706-2670 中部会場 059-366-2810 兵庫会場 0798-44-3201 南九州会場 0995-54-1511
関東会場 043-246-5211 静岡サテライト会場 0538-77-2060 広島会場 082-437-2600
埼玉サテライト会場 0480-77-7391 北陸サテライト会場 076-205-0370 四国会場 0875-56-2400

信頼度 NO.1! オールディーラー出品! 初出品率70%! NAA福岡 初出品定義 日本オートオークション協議会データのAA流通に出品歴なき車両
毎週火曜日開催 NAA福岡 セリスタートAM10:30
11・12月の開催日
11月17日 通常開催
24日 紅葉まつり
12月 1日 通常開催
8日 通常開催
15日 歳末感謝祭
22日 クリスマスフェア
新規入会キャンペーン
2026年12月末まで
特典① 入会金2万円、無料!（登録保証金5万円のみでご入会できます）
特典② ご入会後、QUOカード1万円進呈!
詳しくは下記事務局までお気軽にお問い合わせ下さい。担当：熊谷
NAA福岡ホームページ https://naa-fukuoka.co.jp
㈱日産オートオークション福岡 福岡県粕屋郡久山町大字猪野817-4 TEL(092)976-3123

JU 宮崎オークション セリ開始／11:00 良質車多数
★新規会員募集中!!


年内のオークションスケジュール
11月19日㈭ 通常オークション
26日㈭ 通常オークション
12月10日㈭ 第121回青年部担当オークション
17日㈭ 通常オークション
JU 宮崎 宮崎県中古自動車販売商工組合
宮崎市高岡町花見1714-2
TEL.0985-82-3311
FAX.0985-82-4898

多彩なコーナーや周年記念

特色前面に盛り上げ



NAA福岡

日産オートオークション福岡（NAA福岡、久山町）は、10月13日と20日の2週にわたり「創立46周年記念オークション」を開催した。ディーラー出品に限定した同会場の特色が効果を発揮し、成約率は1週目が84・2%、翌週も80・0%と好成績を上げた。

「キックス」や「エルグランド」など新型車の相次ぐ投入が、オークションの活性化にも好影響を与えている。

KCAA福岡／南九州会場

KCAA福岡会場（古賀市）は、4月9日に開催した「創立37周年大記念AAパート1」で集荷力を発揮し、出品台数が3253台に達した。昨年の36周年記念を上回るボリュームとなった。

「四輪牧場」などの外部応札システムを含めて活発な競りが続いて、成約率は63・2%となり、前年から2・8ポイント伸びた。

九州地区で初の企業オークションとして底力を示した。

KCAA南九州会場（宮崎県えびの市）は、9月9日に「創立35周年大記念AA」を開催し、出品台数は目標を上回る2164台となった。半数近くを新車ディーラーからの出品で占めて記念オークションらしい活発な競りが続いて、成約率は68・8%となった。2021年9月に開いた「創立30周年大記念AA」の成約率65・6%を、3・0ポイント上回る新記録を達成した。

KCAA山口会場（山口市）は、今月20日に「創立27周年大記念AA」を開催する。九州地区などからも来場しやすいアクセス、ディーラーからの出品が多いのが特徴で、今回の記念AAも活発な競りとなりそうだ。

USS九州会場

ユー・エス・エス（USS）九州会場（佐賀県鳥栖市）は、26年5月16日の開催で出品台数が8152台に達し、九州地区で初の8千台超えを実現した。8月22日の開催も8167台の出品となり、九州最大会場としての存在感を発揮した。出品ボリュームの拡大に対応しレーン数を現在の6から8に拡充する。27年1月の初荷から8レーンで競りを行う予定。

11月21日には「誕生32周年記念AA」を開催する。輸入車などを含めた多彩なコーナーに出品される車両を目当てに、九州圏外からの競り参加も増えそうだ。

USS福岡会場（筑紫野市）は、4月22日に「誕生23周年記念AA」を開催した。出品台数は1961台となり、成約率は63・2%と好調だった。今後もディーラー出品の多い特徴を生かし、事業活性化を図っていく。

AA会場／ディーラー中古車担当者の声

日産オートオークション福岡（NAA福岡）

松本 春男代表取締役副社長

「ルークス」や「キックス」「エルグランド」と新型車の投入が続いて、日産ディーラーの新車販売が活性化しつつあること



が、運営にも好影響を与えている。7月の2週目あたりからはAA実績が伸長している。

こうした中で10月13日、20日と2週にわたり開催した「創立46周年記念オークション」は、出品台数がまずまずのボリュームとなった。加えて2開催とも成約率が80%を超えて、運営する上で手応えがあった。

当会場の評価基準の厳しさとオールディーラー出品という特色は、会員の皆さんからの信頼獲得に結び付いている。これからも大切にし、新規入会を増やしたい。

特色を大切にして会員の信頼獲得

KCAA

大峰 高社長

福岡会場は4月の「創立37周年大記念AA」を2週にわたり開催した。1週目の記念AAは出品台数が3200台を超え、成約率は63・2%と好調だった。皆さんの多大な協力のおかげだ。9月に実施した南九州会場の「創立35周年大記念AA」は、出品台数が2100台を超える高水準だったことに加え、成約率は過去最高の68・6%に達した。



11月20日には山口会場で「創立27周年大記念AA」を開く。会員の皆さまに感謝し、活発なオークションとしたい

当社では、これからも会員の皆さまに中古車を供給するというオークションの役割を、しっかりと果たしていく。

会員に感謝してしっかりと役割を

ユー・エス・エス

新美 幸夫取締役九州会場長兼福岡会場長

九州会場は出品ボリュームの拡大に対応し、現在の6レーンから8レーンへの拡充を行う。8レーン化により競り時間の短縮を図ることで、メリハリのあるオークション運営を実施し、会員の皆さんの利便性向上に結び付けたい。また、効率的な競りは従業員満足度にも貢献する。



福岡会場は、ディーラー出品の多い特色を生かして、企画面の充実に取り組んでいる。現在、建設中の車両撮影室は27年4月からの稼働を見込んでいる。

8レーン化でメリハリある運営

8レーンでの競りは、2027年1月の初荷から実施する予定だが、できればテスト的な意味も含めて、26年中に1度は行いたい。

日産福岡

彌中 昭彦執行役員

26年度上期の中古車事業は大きく伸長した。「キックス」「エルグランド」などの新型車の販売好調を背景とした下取りの拡大で、潤沢に在庫を確保できたのが大きい。豊富な在庫車を生かした的確な訴求を通じて、顧客の購買意欲を喚起できたことが小売り台数の拡大に結び付いた。下期もこの好調を維持すべく、既存のお客さまへのフォローを徹底しつつ、新規の開拓にも一段と力を注ぐ。現行モデルに関心を持つ顧客の来店が増えている中で、まずは手頃な中古車を入口に日産車の魅力を体感いただくことで、日産ファンを増やし、将来的な新車代替を促進する好循環を生み出していく。



豊富な在庫生かし下期も好調持続へ

ホンダカーズ北九州

今津 俊生取締役部長

26年度上期の中古車事業は大きく伸長した。「キックス」「エルグランド」などの新型車の販売好調を背景とした下取りの拡大で、潤沢に在庫を確保できたのが大きい。豊富な在庫車を生かした的確な訴求を通じて、顧客の購買意欲を喚起できたことが小売り台数の拡大に結び付いた。下期もこの好調を維持すべく、既存のお客さまへのフォローを徹底しつつ、新規の開拓にも一段と力を注ぐ。現行モデルに関心を持つ顧客の来店が増えている中で、まずは手頃な中古車を入口に日産車の魅力を体感いただくことで、日産ファンを増やし、将来的な新車代替を促進する好循環を生み出していく。



CMなどで認知度上がり来場数安定

ワゴン」が車販の柱となっている。小売りの価格帯は登録車が200万円まで、軽自動車は100万から150万円の車両が中心だ。こうした車種が堅調に売れていることで、小売りは前年並みを維持できている。

大分トヨタ

甲斐 辰幸取締役中古車部長

喫緊の課題である販売車両の確保においては、常時130台以上の在庫維持を目指し、新車部との連携を深めている。早期販売が見込める車種や高値で買い取れる車種の情報を新車部と共有することで、下取り価格の競争力を強化。営業スタッフの下取り提案の促進に結び付け、新車販売の活性化と下取り拡大の両立を図っている。



新車部との連携を深め販売車両確保

また、新車部からの下取り車の入庫日、価格、装備などの早期情報共有により、販売までのリードタイム短縮と販売機会の拡大に結び付けている。

4月のグループ2販社の統合で、下取り査定などを担える人員が増え、業務の属人化の解消なども進んでいる。



KCAA グループ　ありがとうの感謝を込めて　http://www.kcaa.co.jp

KCAA山口創立27周年大記念AA

11月20日(金)　セレモニースタート AM 9:45　セリ スタート AM10:00

☆流札車、出品料 半額!　☆お取引賞（出品+落札）

☆「ディーラー、買取りコーナー」　☆豪華賞品 居残り大抽選会

※一部で0円売切りあり



四輪牧場 Web Real System YONRINBOKUJO

四輪スマートリアル ／ LAAWEB
アイネット ／ オークネット
アイオーク ／ オートサーバー

※四輪牧場の充実したサービス・・・●多量入札機能 ●リアル応札 ●不在入札 ●アラーム通知 その他

四輪牧場 好評 稼働中!!

11月18日(水) KCAA 南九州　山口会場27周年連動AA

11月19日(木) KCAA 福岡　山口会場27周年連動AA

KCAA 南九州　宮崎県えびの市湯田372　☎0984-35-2000

KCAA 福岡　福岡県古賀市青柳132-16　☎092-944-4343

KCAA 山口　山口県山口市阿知須5870-14　☎0836-66-2323

KCAA 京都　京都府京都市伏見区深草鞍ヶ谷町12-5　☎075-644-2200