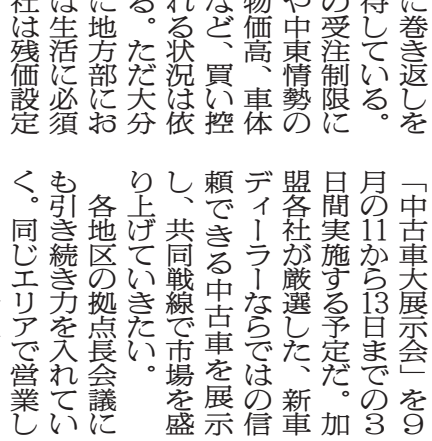
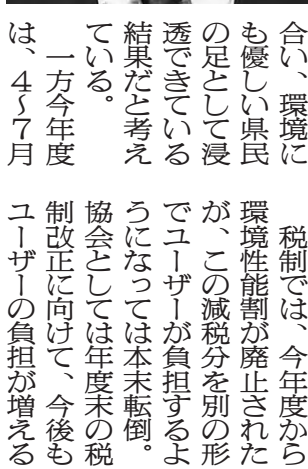


大分県自動車販売



大分“共同戦線”で市場盛り上げ

2025年度の大阪府内の軽自動車販売台数は2万3680台だった。新車供給の回復や、新車の投入などの要因で、前年比6・3%増と非常に好調だった。また、新車販売における軽自動車のシェアは48・7%と10年ぶりに高水準となった。全国的にも高水準となった。道路事情に



の販売台数は前年同期比96.5%増マイナスに転じている。大分特許の問題ではないが、中東情勢の緊迫化により物価高など、購買意欲の低下が懸念される。また、BYDが7月に日本に軽EVを発売し、今後より新車種や一部社歴更車の投入予定もあり、市場は活気づくると期待している。

また、軽の新車新規規

ユーザーの負担軽減に注力

ディーラー各社 改めて顧客との接点重視

大分県の2026年上期（1月から6月）の新車販売台数（登録車・軽自動車合計）は、前年同期比1・6%増の2万5356台だった。一部車種の受注制限や物価高などの影響を受けつつも、「新車種効果で需要が喚起されている」と語るディーラーが多く、下期はさらなる伸びに期待がかかる。

上期新車販売は微増

26年上期の登録車販売台数は1万3296台で前年同期比0・4%減だった。内訳をみると、乗用車は普通が同4・7%減となった一方、小型が同5・4%増と伸長した。本年度はトヨタが「ノア」「ヴォクシー」の受注制約を緩和、日産が16年ぶりとなる新型「エルグランド」を投入するなど、下期はミニバン市場の活性化に期待がかかる。貨物は普通が同7・9%増、小型も同9・4%増となった。軽自動車は同3・9%増の1万2240台だった。乗用車は同2・7%増で、既存の人気車種に加え、昨下期にかけ日産「ルークス」、ダハツ「ムーヴ」、三菱「デリカミニ」などの新車投入され、市場盛り上がった。貨物

は、バンが同5・3%増だった。
減、トラックが同27・9%増だった。

サービス入庫 拡大が重要に

上期は新型車効果で来店が増加し、既存車種の売り込みも行えたことで、全体的な売上増につながったようだ。ただ、

「新型効果は一時的。日頃からお客さまとのつながりを維持し、収益構造を強化していくことが重要」と語るディーラーも

顧客との関係強化のため、サービス入庫の強化を第一目標と語るディーラーは多く、入庫拡大を通してスタッフと顧客の接点を増やし、ニーズを細かく把握していきたい考え。残価設定型ローンやカーリースなど、顧客それぞれに最適な車の使い方を提案、また、乗り換え時の下取りにもつながることで、高品質な中古車の確保も進めたいと考

益を維持していくことは難しくなっている。

〔乗用車合計〕							
登録・軽四	3,427	3,810	4,413	2,988	2,783	3,594	21,015
前 年 比	92.8	97.0	109.4	100.5	96.8	105.7	100.5

えだ。

地域の防災力強化にも貢献

地域とともに発展する企業づくりも進んでいる。電気自動車（EV）を災害時の電源として活用する防災協定を自治体と結ぶなど、ディーラーならではの資産を活用する取組みのほか、業種を超えて企業連携し若者が働きやすい大分の実現を目指すなど、地元貢献し、なくてはならない企業の在り方を模索している。

地域の防災力
強化にも貢献

えだ。

一般社団法人
日本自動車販売協会連合会
大分県自動車販売店協会
大分県支部

支 務 理 事	副 支 會 長	副 支 會 長	支 部 長
岩 屋 代 進 也	與 繩 裕 二	橋 本 仁	

大分市大津町三丁目四番一三号
電話（〇九七）五五八―七七九一

一般社団法人
全国軽自動車協会連合会
大分事務所
大分県軽自動車協会

代表責任意長
副會長
豐田賢司
專務理事
坪井功

大分市三佐五丁目一番二七号
電話(〇九七)五二四一〇三三二

■大分トヨタ自動車ホームページ

新型車をフックに反転攻勢へ

大分日産
橋本 仁社長

2025年度の新型販売は若干の前年割れだったが、秋に発売した新型「ルークス」の食いつきがよく、後半盛り返すことができた。本年度も有望の「エルグランド」や「キックス」などの新型が発売された。反転攻勢を図れると期待している。

「エルグランド」は初期受注は法人が中心だったが、町中を走り出してきたことで認知が広まり、問い合わせが増えている。今後は、ファミリー層に向けてアプローチを強化していきたい。

ウェブ情報発信では、25年度の「いこうよ日産」コンテンツでYouTube部門九州エリア賞を受賞した。今後さらに閲覧を増やし、多くの方に大分日産に興味を持っていただけるよう努めたい。



受注は法人が中心だったが、町中を走り出したことで認知が広まり、問い合わせが増えている。

優秀販社表彰で功績 従業員に感謝

日産プリンス大分

館内 哲社長

2025年度は、新型「ルークス」を中心に販売を伸ばし、日産自動車の優秀販社表彰で、2年連続で最優秀社長賞と6店が優秀店舗表彰を受けた。ひとえに従業員が頑張ってくれたおかげと考えている。本年度も好調を維持していきたい。

今年16年ぶりに全面改良した「エルグランド」が登場し、注目度の高さを実感している。「エルグランド」「セレナ」からの乗り換えのほか、新規のお客様のお問合せも多い。体験プログラム「ハローニッサン」でも予約が埋まり、見た目だけでなく機能や走りでも満足いただけていくように。

6月に佐伯市出身のプロサッカー選手とアンバサダー契約を結んだ。今後もスポーツ振興を含むさまざまな地域貢献に協力していきたい。



今年16年ぶりに全面改良した「エルグランド」が登場し、注目度の高さを実感している。

基本を大事に 全ての既納客にしっかり訴求

ホンダモビリティ九州
九州上席執行役員
九洲北カンパニー 執行責任者
香月 政英氏

本年度は新型電気自動車（EV）「スーパワーン」が好調だ。これを追い風に、お客さまのさまざまなニーズに応えながら、さらなる業績拡大を目指している。

本年度は営業において、基本に立ち返ることを徹底する。営業スタッフが全ての既納客にしっかりとアプローチすることと、必要の掘り起しを図る。顧客との関係を維持し、さまざまな価値を提供するライフサイクルビジネスを確立していく。

地域貢献では、9月の12日に大分駅前の祝祭の広場で開かれる親子向けの教育イベントに協賛し、ファミリー層向けの人気車種を展示する予定だ。イベント開催などを通して、ホンダの存在感を高めていきたい。



地域貢献では、9月の12日に大分駅前の祝祭の広場で開かれる親子向けの教育イベントに協賛し、ファミリー層向けの人気車種を展示する予定だ。

来店拡大で顧客ニーズつかむ

大分三菱

吉富 昭生社長

昨年度は「デリカミニ」「デリカD:5」などの新型車が発売され好調だった。既納客の乗り換えだけでなく、新規需要も取り込むことができた。本年度も秋に「パジェロ」の発売を控えている。さらなる販売拡大を狙っていく。

新車車の訴求力だけでなく、残価設定型ローンのご提案が功を奏し、比較的短いスパンでの代替えにつながっている。今後もお客さまのニーズをくみ取ったご提案を強化していくため、メンテナンスパックの加入促進などを通じて来店を拡大していきたい。

現在、別府店の建て替えを進めており、5月には新しいショールームが完成した。来年夏には新工場も完成予定だ。CS、ESの向上につなげていく。



新車車の訴求力だけでなく、残価設定型ローンのご提案が功を奏し、比較的短いスパンでの代替えにつながっている。

県内ディーラー首脳の言葉

電動化対応や地政学的リスクの増大など、自動車業界が大変革期を迎える中で、各販社は独自の販売戦略や地域貢献事業に取り組み、地域に根差した新しい自動車ディーラー像の実現にまい進している。県内ディーラー首脳陣に本年度の展望や取り組みを聞いた。

合併の効果着実に 改善点にも着手

大分トヨタ

渋谷 久志社長

大分トヨタ自動車とネットトヨタ東九州の合併により新体制がスタートした。業績は概ね順調に推移し、両社の強みを学び合い、相乗効果が着実に発揮されていると認識している。切磋琢磨の中で、健全で前向きな競争を生み出している。今後も改革すべき点には積極的に取り組み、生産性をさらに向上させていく。

中古車事業の強化にも一層注力していく。整備・点検入庫を通じてお客様との信頼関係をより強固にし、下取率の向上につなげる取り組みが重要だ。加えて、地域社会への貢献にもこれまで以上に力を入れていく。来年には創業85周年の大きな節目を迎える。これを機に、地域の皆様から一層信頼され、愛される企業を目指して、全社一丸となって邁進していく。



大分トヨタ自動車とネットトヨタ東九州の合併により新体制がスタートした。

改めて人的資本経営を推進

大分トヨペット

與繩 裕二社長

当社は6月に創立70周年を迎えた。これを新たなスタートラインとして、これまで力を入れてきた「人的資本経営」を再度加速させていく時期だと考えている。

労働環境改善では、猛暑対策として、工場の完全空調化を進めており、上期中に全店舗で完了予定だ。また、隙間時間に手早く食べられる安価な置き型社食を設置した。

地域貢献では、スポーツ教室を中心としたイベント「スマフェス」や、今まで50年続けてきた植樹木の寄贈に加えて、県産木材をベリンチに加工し県に贈る「グリーンサークルプロジェクト」などを始めた。地域の役に立ち、親しまれる会社であることが、事業のためだけでなく社員の誇りにもつながると考えている。



大分トヨペットは6月に創立70周年を迎えた。これを新たなスタートラインとして、これまで力を入れてきた「人的資本経営」を再度加速させていく時期だと考えている。

自主性を持って活躍できる社員を育てる

トヨタカローラ大分

林 新太郎社長

当社は生活や観光の足となった。モビリティを通じて地域振興に力を入れている。昨年に秋に大分市中心街にオープンさせたコミュニティスペース「ギャラウエイゼロ」を活用し、人口減少や若者の流出といった問題を解決していくための、若者や企業との関係づくりを進めている。

施設を通じて当社の理念に賛同していただける仲間が増え、具体的な社会貢献が実現する。また、他企業から地元で頑張る若者を紹介いただく機会も増え、採用につながる。AIによる作業効率化も進めているが、最も重要なのは自主性を持って活躍できる社員の存在だと考えている。



当社は生活や観光の足となった。モビリティを通じて地域振興に力を入れている。

顧客が顧客を呼ぶサイクル構築

大分ダイハツ

豊田 賢司社長

今回は既納客とのつながりを守る、という点を重点目標にしている。お客さまから別のお客さまをご紹介いただけることも多いので、顧客から口コミで評判が広がっていくようなサイクルを構築していきたい。

中古車販売も強化していく必要がある。良い中古車の確保という意味でも、ご満足いただける形で乗り換えをご提案し、愛車を下取りに出していただく信賴関係づくりが重要だ。

設備投資では、PDIセンター、中古車再生棟などが入る乙津総合センターを3月に新築リニューアルした。新施設に合わせたオペレーションはまだ改善の余地があるが、中古車の製品化は従来の3倍のスピードまで早められると期待している。



今回は既納客とのつながりを守る、という点を重点目標にしている。

株式会社ホンダモビリティ九州

採用情報、募集要項など詳しくは
当社採用サイトをご覧ください。 >>>

事業拡大につき、採用強化中 /
一緒に働く仲間を募集しています。

株式会社ホンダモビリティ九州
Honda Cars 福岡/長崎/熊本/大分/宮崎/鹿児島
九州内に93店舗の安心ネットワーク

当社企業サイトはこちら ▶

HONDA

70

スズキ自販大分
70th ANNIVERSARY
Since 1956.11.1

積める、使える、可能性広がる。
CARRY

感謝とともに、次の未来へ。
おかげさまで創立70周年。

クルマ社会・大分で
あなたのカーライフを支えたい。
その想いで、私たちは県下14拠点と
販売店様のネットワークで
大分の暮らしを見つめ続けてきました。
これからも、大分のみなさまとともに。

70年の感謝を込めて。

小さなクルマ、大きな未来。
(株)スズキ自販大分
本社 / 大分市元町 4305-1 TEL.097-543-0001 (代表)

http://WWW.SUZUKI.CO.JP/dealer/sj-oita/

検索

もっと楽しく、もっと快適に。
あなたの毎日に寄り添う一台を

大分ダイハツ

本社 / 〒870-1133 大分市大字宮崎宇天神目891-1
電話番号はお間違えのないよう
お願いいたします。 ☎ (097) 569-3221 (代表)

ホームページは
こちらから ▶

大分日産自動車
大分市広瀬町2丁目3番14号
☎097-543-1123

古 国 府 店 097(543)1136
住 吉 店 097(532)0201
三 川 店 097(556)5523
宮 崎 店 097(568)1123
別 府 石 垣 店 0977(21)0023
別 府 若 草 店 0977(23)1123
宇 佐 店 0978(37)3723
中 津 店 0979(22)0023
日 田 店 0973(22)4123
佐 伯 店 0972(23)5523
臼 杵 店 0972(62)8123

地平線まで走りたくなる。

新型 ELGRAND 誕生

日産プリンス大分
大分市二又町3丁目3番1号
☎097-543-2333

大 分 本 店 097(543)2332
宮 崎 分 店 097(569)1161
大 崎 分 店 097(533)1111
高 城 分 店 097(552)0032
森 町 分 店 097(506)0023
別 府 東 店 0977(22)2332
別 府 西 店 0977(21)6666
杵 手 分 店 0978(63)2332
宇 佐 分 店 0978(33)2332
中 津 分 店 0979(24)2332
日 田 分 店 0973(24)2332
玖 波 分 店 0973(72)2332
佐 伯 分 店 0972(23)2332
臼 杵 分 店 0972(63)4132
三 重 分 店 0974(22)2332