

特集 関西 中古車

新車価格高騰で底堅い需要

中東情勢不安で市場に不透明感

2025年度の近畿地区では、大阪の夢洲で開催された「大阪・関西万博」が最も話題を呼んだのではないかと見られる。一般来場者数は累計2558万人を突破。海外からのインバウンド需要も拡大するなど、一定以上の経済効果があったとみられる。



さまざまな明るいニュースがある一方、世界情勢の悪化や食品や生活用品の度重なる値上げなど、物価高騰が著しかった。こうした影響は自動車業界にも波及し、ロー金利の上昇や中古車相場の高止まり、中古車小売りの価格上昇、ガソリン価格の高騰などさまざまな影響を及ぼし、今もなお続いている状況だ。近畿地区にあるAA15会場の平均単価の推移をみてみると、24年度と比較して、単月で最大15%ほど平均単価が上昇した月もある。7月以降は100万円を突破し、今年3月まで100万円超えを維持。スリランカ向けの中古車輸出再開や各国に向けた活発な中古車輸出で、旺盛な仕入れ状況が続いた。2月が最高値を記録したが、3月頃からの緊迫した中東情勢の影響からか、一時的に落ち込みを見せた。一方、小売りに関しては新車価格の高騰などを背景に、底堅い需要があったようだ。ディーラーでは半年並みや前年度超えの販売台数が推移した様子。認定中古車の安心

顧客密着のサービスに一層注力



中東情勢をはじめとする世界情勢不安による先行き不透明感や、エンジンオイルなどの不足、ガソリン価格の高止まりなど、取り巻く環境は厳しさを増している。柔軟な対応が今後の状況を左右するのは間違いない。

日本中古自動車販売協会連合会
近畿連絡協議会（JU近畿）

掛下 吉三会長

日本中古自動車販売協会連合会近畿連絡協議会（JU近畿）のトップに掛下吉三会長（JU和歌山会長・理事長）が就任して1年が経過した。1年の振り返りと今後の展望などを聞いた。

「昨年度を振り返って「国内では自民党の総裁に高市早苗氏が就任し、日本初の女性の内閣総理大臣が誕生、就任から間もなく、ガソリン暫定税率の廃止など、迅速に物価高への対策に舵を取り、リーダシップを発揮している。また、高市氏は自動車産業を国家産業と位置付けており、

今後自動車関連へのさまざまな対応に期待している。経済においては、日経平均株価が高騰を続けており、昨年6月頃は4万円に届いていなかったが、現在は6万5千円を超えて推移している。



物価高による日々の暮らしへの影響は大きい」と。昨年の市場の振り返りと今年の予測は「昨年は新車販売が安定し、中古車流通量がボリュームが出た。一方中古車輸出が活発だったことで、小売の事業者と輸出事業者でタマの取り合いが激化し、相場が高値安定的な状況だった。小売の事業者は

物価高による日々の暮らしへの影響は大きい」と。昨年の市場の振り返りと今年の予測は「昨年は新車販売が安定し、中古車流通量がボリュームが出た。一方中古車輸出が活発だったことで、小売の事業者と輸出事業者でタマの取り合いが激化し、相場が高値安定的な状況だった。小売の事業者は

物価高による日々の暮らしへの影響は大きい」と。昨年の市場の振り返りと今年の予測は「昨年は新車販売が安定し、中古車流通量がボリュームが出た。一方中古車輸出が活発だったことで、小売の事業者と輸出事業者でタマの取り合いが激化し、相場が高値安定的な状況だった。小売の事業者は

物価高による日々の暮らしへの影響は大きい」と。昨年の市場の振り返りと今年の予測は「昨年は新車販売が安定し、中古車流通量がボリュームが出た。一方中古車輸出が活発だったことで、小売の事業者と輸出事業者でタマの取り合いが激化し、相場が高値安定的な状況だった。小売の事業者は

安心できる取引環境を構築

業界の健全化に向け一丸

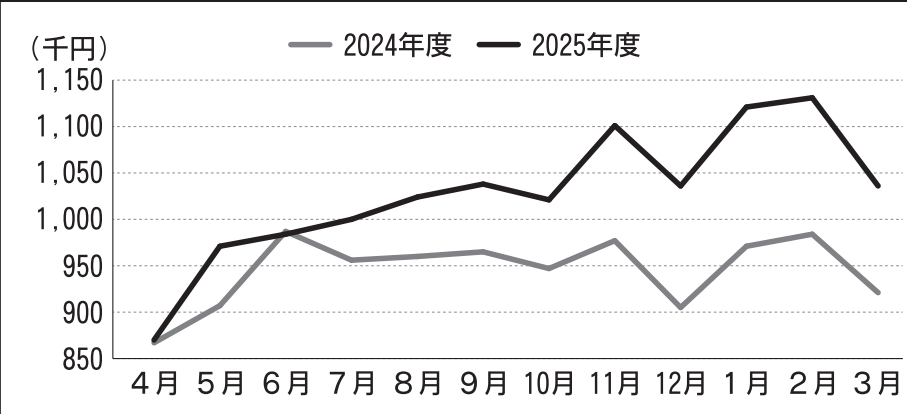
訴求につながるだけでなく、認定店へのメリットもあるため、安心した取引環境の構築につながる」と。そのほか、注力して取り組むことは「昨年度も春・夏・秋と目標達成したJUクレジットキャンペーンを、今年度も引き続き、皆さまの協力をいただきながら、活発に取り組みたい。またJU近畿主催、公認のAAやリレーAAにもしっかりと取り組み流通の活性化につなげたい。一丸となつて業界の健全化や透明化になることも注力し、消費者保護につなげ、公正な取引環境をつくっていく」

近畿2府4県の中古車登録台数

	普通乗用車		小型乗用車		総合計	
	台数	前年比	台数	前年比	台数	前年比
滋賀	21,723	2.5	11,779	▲3.7	33,502	0.8
京都	28,726	2.9	15,503	▲4.5	44,229	0.9
大阪	100,744	1.3	52,553	▲4.3	153,297	▲0.2
奈良	17,669	3.1	10,379	▲3.7	28,048	1.0
和歌山	11,712	0.4	7,159	▲2.3	18,871	0.6
兵庫	84,438	▲3.8	40,536	▲6.2	124,974	▲3.5
合計	265,012	▲0.1	137,909	▲4.7	402,921	▲0.9

※合計には普通乗用車、バス、小型四輪貨物車、小型三輪貨物車、特種用途車、大型特殊車を含む
※単位：台、％、▲はマイナス

近畿2府4県の中古車AA15会場平均単価の推移



JU兵庫

兵庫県中古自動車販売協会
兵庫県中古自動車販売商工組合

理事長 森本義則

〒650-0044 神戸市中央区東川崎町一丁目四番八号（三井ビルディング内）
TEL 078-311-1260

JU大阪

大阪府中古自動車販売協会
大阪府中古自動車販売商工組合

理事長 稗田 勇

〒540-0029 大阪市中央区本町橋一丁目五番四号（大阪ビルディング内）
TEL 06-6943-1807

JU奈良

奈良県中古自動車販売協会
奈良県中古自動車販売商工組合

理事長 一同

〒639-1039 大和郡市木町七丁目一三番四号（三井ビルディング内）
TEL 074-778-0000

JU京都

京都市中古自動車販売協会
京都市中古自動車販売商工組合

理事長 浅野史郎

〒612-8585 京都市伏見区竹田町五丁目一五番一五号（和歌山自動車会館内）
TEL 075-681-1817

JU和歌山

和歌山県中古自動車販売協会
和歌山県中古自動車販売商工組合

理事長 掛下吉三

〒640-8404 和歌山市湊一丁目一六番一六号（和歌山自動車会館内）
TEL 073-441-1711

JU滋賀

滋賀県中古自動車販売協会
滋賀県中古自動車販売商工組合

理事長 大西 満

〒524-0104 守山市木浜町三丁目八番一五号（滋賀県自動車会館内）
TEL 075-581-4126

TAA

抜群の
検査精度

全国平均を
大きく上回る
高成約率
※TAA 85.3%
(2025年度実績)

安心・安全な運営で
「選ばれ支持される」
AA会場を目指して

TOYOTA AUTO AUCTION

お取引を
親身に
サポート

良質な
トヨタ車や
種類豊富な
出品車両

TOYOTA U-SEC

**TAA
新規会員
募集中!!**

入会金 **30,000円**
保証金 **50,000円**

TAA全国16会場が
ご利用いただけます



世界の名車を提供する ZiPオークションに、ぜひご参加ください。

ZiP オークションは輸入車オークションのエキスパートとして、
皆様のビジネスを支援いたします。

6月・7月・8月・9月・10月のイベント日程

6 18 ㊦ オークネット提携 24周年記念	7 23 ㊦ CIS 接続 19周年記念
8 20 ㊦ サマーフェスタ	9 3 ㊦ ウィンテージ コーナー開催
9 17 ㊦ USS 提携 24周年記念	10 15 ㊦ 10 22 ㊦ 大阪新会場 11周年記念

そのほか、毎週木曜日10時～通常開催しております。
皆さまのご来場をお待ちしております。(8/13は休催です)



ジップオークション大阪会場 [毎週木曜日開催]

〒650-0045 兵庫県神戸市中央区港島1-4-6
TEL.078-335-8735 FAX.078-335-8736

兵庫ダイハツ	京都トヨタ	滋賀トヨタ	滋賀ダイハツ
中古車営業部 上田 哲郎部長 昨年度の実績は、例年並みの3千台ほどで着地した。販売台数の拡大も大事だが、提案の質を上げることに重きを置き、台当たり単価を増やした。また、オークション相場が高値安定だったこともあり、中古車での収益は大幅に拡大した。	営業本部・中古車営業課 廣部 茂美副部長 2025年度の中古車販売台数は、小売りが5%増、卸売りが16%増と伸長したものの、利益率は低下した。新車供給の回復に伴う在庫増で、価格競争が強まったため、率低下を補い、全体の収益を押し上げた形だ。在庫運営については、1200~1500台を維持しながら月1~20台高回転を徹底している。売れ行きは鈍い車種は早期に見	U・Car 営業部 庄 正彦部長 昨年度の中古車事業は、販売台数が前年度比12%増、利益も5%増と増収増益を達成。好業績をけん引したのは新車販売台数の増加と下取率の向上だ。豊富な在庫と円安を背景にオークションの高相場が利益を押し上げた。一方、小売りは相場高騰で価格を上げざるを得ず、顧客の価格感応度は高まっている。新車販売が拡大しつつある今、いかに即納という中古車ならではの価値を	中古車 本部 岡田 亘二本部長 2025年度の中古車事業を振り返ると、販売台数は24年度と比べ微減で着地したものの、売上総利益は同9%増と大きく伸びた。台数減と利益増という一見相反する結果だが、下取車の質と販売オークションの使い分けが機能した。特に大きかったのは新型「ムーヴ」の投入効果。買い替えを控えていた顧客層が動き出し、良質な下取車を安定して確保
「鮮度重視」が収益基盤を支える	「鮮度重視」が収益基盤を支える	「鮮度重視」が収益基盤を支える	「鮮度重視」が収益基盤を支える
提案の質向上で収益拡大	提案の質向上で収益拡大	提案の質向上で収益拡大	提案の質向上で収益拡大

IAA

日頃のご愛顧・感謝を込めて...

17 IAA設立
周年

2DAYS ▶▶ 6.10・6.17
(10:00) (10:00)

両日ともAM 11:00
START

感謝記念AA

キッチンカー登場予定!

豪華賞品抽選会

1台以上取引いただいた方対象、
3台以上取引で豪華賞品当選確率アップ!

¥1,000
NICE GIFT

ギフトカード 20万円

大型TV

カーナビ
Switch2

お取りき賞

1台以上
取引で確率アップ
全てが

大分産
赤たまご 蘭王

特設コーナー

- NISSANコーナー
- MITSUBISHIコーナー
- SUZUKIコーナー
- 輸入車正規ディーラーコーナー

ユーザー軽コーナー Over 1500cc 6月新設

|| 出品条件...軽自動車、ユーザー買取率限定 ||

▶ 出品番号7300番台 ▶ 再出品は2回まで

目安	出品料	成約料	落札料
	8,000円	10,000円	11,500円

近畿地区

中古車専門業者の声

“価格以上の価値”をプラスワン

Plus One



当社は軽から輸入車まで
オールマイティかつ手頃な
価格で良質な中古車を提供
することをモットーに運営
している。

近年は諸物
の高騰によつてあら
ゆるモノの
価値が上昇して
いる。お客さまに納得して
いただく価格で販売する
のが難しくなっている
が「価格以上の価値」を
ラフワンすることで、お客
さまへ喜んでもらうことを
努めている。

また、私は同業者との

ながりも大切にしており、中古車販売店の団体組織であるJ U兵庫で若手経営者が所属する青年支部で部長を務めさせていたでいてい。消費者が安心して購入できる販売店（仲間）を増やすために、J U適正販売店の拡大のほか、J U兵庫未加盟店向けにもさまざまな研修会の実施やSNSを活用した広報活動などにも注力していく。

（神戸市西区）

メンテリースを法人営業の軸に

ミズタニ

水谷 匡社長



いては、減取減益という厳しい結果を率直に受け止めている。人員増に伴う人件費の上昇に加え、競合環境の変化も影響した。一方で、入庫サ
 ービスや保
 険など型B
 トック型B
 ジネスが全
 商品面では「売れる車と「売れない車」の差が確になっている。修復費評価点の低い車両、現場勧めのいい仕様車両は格を下げてでも売れない。後は方針を改め、長期については、値下りやオクシオン戻しで対応。商価値を基準にした在庫連

へと転換する。26年度は、メンテナンスリースを「法人・営業の軸と」していく方針だ。車面価格の高コストを踏まえて、リースの平準化と予防整備による安心を提供する、約300万。購入と比較して、可能となるケースもある。単なる重畳販売ではなく、運用全体を支える提案へと進化させたい。

(京都府南区)

地域に根を張り 信頼を重ねる

カントリー自動車

大西 満代表取締役



この地域で50年、自動車販売を続けてきた。車を売っただけではなく、お客さまの暮らしを支える存在でありたいと考えている。ただ自動車業界の環境は大きく変化している。新車の供給不足に加え、円安の影響で中

のが難しくなっている。お客さまの動きも変わった。車の性能が上がり、替えサイクルは長期化している。以前は3年程度だった乗り替えサイクルも10年以上上乘る方が珍しくない。

こうした状況の中でも当社は「安売り」に走らない。むしろ一台一台に手

を、徹底的に車面を塗り仕上げる。写真の見持方や店頭での演出など、車体の印象は変わる。仕入れもオークションだけじゃなく、地域のお客さまから買ひ取る。50年の歴史があればこの店に任せた「ヤマト」言いつけははずだ。

「良い車を売れば、良いお客さまが来る。良いお客さまを張り、信頼を積み重ねる。その先はしか、持続可能な商売はなと信じてる。」（滋賀県大津市）

近畿5府県

JUの取り組み

JU滋賀

大西 満会長・理事長

自動車業界は、今まさに大きな変革期を迎えている。このような状況だからこそ、組合員にはこれまで以上に強固な横のつながりを持ってほしい。顧客から

「この人から買いたい」「このお店から買いたい」と心から思ってもらえる揺るぎない信頼を築くことが、私たちの事業の根幹だ。



「J・U適正販売店」や「中古自動車販売士」の資格を積極的に取得し、専門性と信頼性を高めることと、自動車業界全体の発展に大きく貢献することを目指す。「中古車販売を通じてお客さまからの信頼を勝ち取る」。この理念を、各社の事業発展につなげてほしい。

常に最新情報の確保に努める

ナカモト

中本 吉彦社長



昨年の中古車市場を振り回したオークションへの出品リユームは24年度へと倍近く増えていた印象。

また、輸出が活発となったこともあって平均単価は高値を

車系ではその傾向が顕著だったのではないかと、今年3月頃からの中東情勢が逼迫したことで、状況が変わりつつある。オークションでは中古車が弱まるなど、コロナ禍が明けたからの堅調な回復に、一旦ブレーキがかかったと感じた。

さきさまざまな物価高騰に加えて、中東情勢の影響が自動車業界にも打撃が出てゐる。エンジンオイル（特にディーゼル用）やアドブルーなど各種ケミカル類の不足によって、管理顧客の車両整備が難しくなつてきてゐる。こうした状況が続いてくまで続くか見通しにくいなため、常に最新の情報を得るべく、常に努めて、柔軟な対応を行つてく。

（大阪府摂津市）

安心して購入できる環境づくり

カープロジェクトレゴリス


 祐山 豊樹(たけ) 60
 軽から普通車まで常時60台を展示し小売りを行うほか、JUTENT(トリ)などを活用した業販で、一月月に30台ほどを販売している。直近では敷地を拡大し、ゆと

いったんと愛車選びをして
 来店型の販売だけでなく、
 ネット経由で遠方のお客さま
 への販売も多いため、納車
 後も安心なガライフを提供
 できている。JUT近畿
 保証制度を付帯して販売し
 ている。万が一のトラブル
 の際でもお客さまの不安を

る。当社はJ・U兵庫加盟店であり、J・U適正販売店制度にも認定され、お客さまに安心して購入いただける環境づくりを大切にしている。こうしたJ・U兵庫のサービスを取り組みについて、さらなる認知拡大を行うべく、SNSやウィングチームを立ち上げた。幅広い世代の方や同業者へ発信していく（兵庫県姫路市）

ジムニー向けカスタム立ち上げ

オートセンタームラタ

村田知行社長



昇は、中古車相場全体を押上げていた。足元では、一部車種で中古車相場の下落も見られ、短期的な上昇局面は落ち着いた。着いてきた。当社は、スライディングの軽くない構造ができており、

自然来店が増加している。地元への顧客を中心に需要は底堅く、乗客の中心に相模湾半年前から1年前には始まる。業務面ではデジタルトランスフォーメーション(DX)も課題だ。これまで属人的だった対応を見える化し、情報対応を進めることで、顧客対応のスピードと質を高める人工知能(AI)活用も検討する。過度な依存ではなく、現場の知識とAIを融合していくが重要だ。(滋賀県東近江市市

「正直な商売」こそ唯一の秘訣

ランドオート

浅野 史郎社長



車業界に身を投じて35年、独立して四半世紀が過ぎた。1988年に自分の店を構えてから、激動する中古車市場の最前線でハンドルを握り続けてきた。商売の移は、10年、20年、中には30年以上の付き合いに

ではない。価格交渉などほとんどなく、オプショなども任されている。これは、必要以上に車両の状態を良く見せようとする、「中古車は新車とは違う」という考えの下、ありのままを正直に伝えてきたからだと思っている。

最近の中古車相場の高騰を見て、あえて新車を勧め

ることもある。目々の支取額は大きく変わる、故にのリスクも低い。それが顧客にとつての最適解なら、迷わず新車を提案する、以前は多くの従業員を抱えていたが、60歳を機に今は自分のペースで販売している。スバシに商売がturning顧客からの「次の車、何がよいかな」という相談に、うそ偽りなく答える。この「正直な商売」こそが、25年続けてこられた唯一の秘訣だ。(京都府宇治市)

OSAKA TOYOPET

ONENESS
Style

カスタマイズをもっと身近に。
クルマの楽しみ方を身近に。
究極の自分仕様で楽しむ。
自分の愛車をあなた好みの
カスタマイズしませんか？



WEBカタログはこちら



OUTDOOR
STYLE

WORK
STYLE

URBAN
STYLE

JU兵庫

新規会員 大募集中!!

JU兵庫

JU兵庫・青年部による SNS ではさまざまな情報を発信中!!



加入のメリットやキャンペーンなど
多彩なコンテンツを紹介しています



Instagram
@JUHYOGO



TikTok
ぜびフォロー
お願いします

神戸市中央区東川崎町1丁目7-4
ハーバーランドダイヤニッセイビル7階
TEL:078-371-1160
FAX:078-371-1170

西日本三菱オリジナルカスタム車多数をご用意しております！

*写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。

※写真はイメージです。



MAZDA

神戸マツダは新車・中古車の豊富なラインナップで お客様に素敵なカーライフをご提案させていただきます。





したいを叶える5つ星☆☆

ALL-NEW
MAZDA CX-5

マツダ新世代中古車

PREMIUM U-car のこだわり

主要部品は純正品	徹底したクリーニング	お車カルテ
----------	------------	-------

マツダ認定Uカーを多数ご用意!

Uカーをお探しなら神戸マツダ中古車検索サイトへ!▶



神戸マツダのUカーは、ココが違う!

神戸マツダのUカーランドが選ばれる理由はこちら▶



みんなに寄り添い 付加価値を提供する  モビリティカンパニー 株式会社 **神戸マツダ** 本社 / 神戸市兵庫区東柳原町 3-10 カーライフサポートセンター ☎ 0120-369-181



大阪ダイハツ全店で 中古車を販売しております



DAIHATSU 認定中古車

くらしを想う
ライフ
パートナー

＼ダイハツ認定中古車が選ばれる理由！／

もしもの時も 安心！ 保証付き 	法定12ヶ月 点検相当の 点検・整備 	車の状態が見える！ （ダイハツ認定中古車） カルテ付き 
--	---	--

+

お支払いも安心！
支払総額表示



●●万円
※支払総額



大阪ダイハツ販売株式会社

大阪市福島区福島1-4-26
TEL.06 (6458) 5631

もっと詳しく



U-CAR 泉 北 ☎072-292-1516

U-CAR 岸和田 ☎072-436-3148

U-CAR 河内長野 ☎0721-26-7029

U-CAR 枚 方 ☎072-848-0556

U-CAR 八 尾 ☎072-990-2990

U-CAR 寝屋川 ☎072-812-1045

DAIHATSU

認定中古車

満足の1台。ダイハツの中古車！

お客様が安心して選べて乗れるためにサポート致します



MOVE

兵庫ダイハツ販売株式会社

本社／神戸市灘区大石東町2丁目1番10号 各(078)882-5121(代表)

ダイハツ公式中古車検索サイト

U-CATCH カーセンサー グーネット

県内在庫車を一発検索！

当センターに、ご希望の中古車がない場合でも独自のネットシステムで、当社の中古車が画面で見られます。

きっとあなたのお気に入りが見つかります！

兵庫ダイハツホームページから
www.hyogo-daihatsu.com

兵庫ダイハツ販売(株)

検索ポチ

total tuning management

LAND AUTO

http://www.land-auto.com

CALL 0774-21-8010

有限会社 ランドオート

〒611-0041 京都府宇治市横島町吹南 28-5

TEL : 0774-21-8010 FAX : 0774-21-8020

SUZUKI

アルファ

ワゴンR

適正販売店

支払総額表示

一般社団法人 日本中古自動車販売協会連合会

KCAA京都

大峰 高社長
現在の中古車オークション(AA)は、輸出相場が国内小売を上回る構図が定まっている。近畿圏内、当会場の他、他県でも出品数は増えているが、小売需要の回復に乏しい。不安を背景とした輸出需要の流入が主因だ。実際、国内小売の力強さを欠く軽自動車の新古車を含む高年式車は200万〜300万円台に達し、所得の伸びが追い付かない中で価格耐

現実的な打ち手は「基礎の徹底」に

ベイオーク

小林 学社長
AAを運営する上では、利用したメンバーの拡大が第一と考える。昨年度は社員一人ひとりが会員さまとのつながりを深める活動を行うよう伝えた。満足度向上のためには、総合力、勝負、会場内の業務オペレーションを改善し、搬入搬出を可能な限り内製化し、経験したくない業務を経験するよう、一台一台を

TAA兵庫

吉田 忠生会長
昨年度は新規供給の安定化が追いつかず、当会場として過去最高の出品ボリューム(開催当初1375台)と成約率(78.1%)を記録することができた。コロナ禍の開設だったが、会員の皆さまからの協力によって、着実に成長につながっている。また、昨年は競りの進行を早めて出品車の注目度の向上に、皆さまの業務効率

近畿地区 AA会場の声

JU大阪
榊田 勇会長・理事長
大手中古車販売店による不正事案は、消費者から中古車業界への信用を損なうことに。そのため、消費者保護を目的の一つとする私たちJU大阪では、選ばれた店舗づくりの推進を改

改めて「選ばれる店舗づくり」

対話重視で横のつながり強化
JU和歌山
掛下 吉三会長・理事長
2025年度も会員数の拡大や封印業務運用の拡大などに取り組んできた。特に金融関連では、会員さまをはじめ関係各位のご協力もあり、スプリングキャン

JU奈良

イベントなどで競り活性化に注力
2025年度(25年4月〜12月)の総出品台数は、前年度比6.7%減となった。昨年度に引き続き新車の供給不足や物価高による消費マインドの減退など、外部要因の影響を受けた。また、マイナース幅は縮小することができた。苦境の中、JU奈良のオークションに協力いただいたすべての皆さまに感謝申し上げたい。26年度は、中東情勢の影響などまだ不透明な部分はあるが、輸出が落ち着

ジップ大阪

多様な仕掛けで取引環境を活性化
当会場の25年度実績は、開催当初の出品台数400台、成約率は約6割と、24年度と比較しても大きな差がなかった。安定した様子だった。昨年はお客さまからいただいた声を反映し、7月からは小売の向き車面を集めた「プレミアム」を毎月末に特設している。また、8月からは競りのスタートを1時間早めた。イベント開催時など出品

アイ・イー・イー

ニーズに合致したコーナー展開
昨年度は新コーナーやIAAウェブのリニューアルなど、多くのお客さまに利用しやすい環境づくりに注力した。今年度についても、近畿会場との連携をいっしょに、地元の皆さまに使いやすい会場となっていくために、会員の皆さまからの声を大切に、サバイブの向上につなげていきたい。兵庫会場の関係作り、愛される会場を目指していく。

TAA近畿

より使いやすいAA会場を目指す
2025年度の実績について、出品台数は前年同期比8.1%増の13万8千台、成約率は前年同期比0.5%減の78.0%であった。大きく変化することなく78.0%で着実に実績を積み重ねており、

安心して中古車を購入できる環境を
JU兵庫
森本 義則会長・理事長
JU兵庫では組織の基盤強化を行うべく、新規会員の入会促進を継続して実施してきた。その結果、昨年度の会員拡大キャンペーンにおいて4年連続の全国第一位という成績を収め、J

安心と信頼の提供に努める

JU京都
浅野 史郎会長・理事長
2025年5月に会長・理事長を拝命し、1年が経過した。小売り、金融、流通などを中心に各事業を推進し、事業収益が24年度比で1.5%増という形で進捗した。特に金融事業では、

人・街・クルマの
応援団



株式会社カントリー自動車

〒520-0106 滋賀県大津市唐崎1丁目23-7

TEL : 077-579-8888 FAX : 077-579-6423

在庫台数 60 台以上・業販可
福祉車両の買取もご相談下さい



福祉車両コンシェルジュ
ミズタニ

TEL 075-623-4008

〒612-8394 京都府京都市伏見区下鳥羽西芹川町 22 番地

軽冷凍車

軽宅配車

積み替え

メンテナンス

買取・販売

ボディ製作

メンテナンス

買取・販売

何でもご相談下さい!!

使用目的に合わせたトータルプロデュース&サポート!!
各商用車・バスなどの塗装・改造・営業ナンバー取得・登録などご相談ください。

ダイハツみなみせつ 〒566-0052 大阪府摂津市島本町3-16-74
TEL: 072-654-6888 FAX: 072-654-2334
株式会社ナカモト http://www.auto.jocar.jp/nakamoto/

継続した安心の提供



株式会社オートセンタームラタ

滋賀県東近江市林田町 1282

TEL: 0748-23-2944 FAX: 0748-23-2473

京都トヨタ

TOYOTA

認定中古車



京都トヨタでは全店で
トヨタ認定中古車を取り扱っております。

ワウワウの選択 ハッピーなカーライフを!

毎日がちょっと特別になる、
そんなクルマがきっと見つかる



各SNSより情報をご提供頂けます

滋賀ダイハツ販売(株) 中古車 ハッピー

YouTube

Instagram

Facebook

X