

特集 四国ダイハツ

軽商用EVも加わり新市場開拓へ



四国地区のダイハツ陣営が販路を拡げていく。昨年6月発売の新型「ムーヴ」などに加えて今年2月には軽商用電気自動車(EV)「e-ハイゼットカーゴe-アトレー」が発売されたことで、新たな分野の開拓に期待がかかる。また、「自動車税環境性能割」廃止による需要喚起にも注目が集まっている。

四国地区の2025年4月～26年2月新車販売台数(登録車+軽自動車)は前年同期比0.9%増の12万9100台と微減だった。軽が同2.3%増の6万797台で、うちダイハツは同18.6%増の2万1819台と伸び、軽全体の市場回復に大きく貢献した。軽市場のダイハツのシェアも35.9%と前年同期から5.9%上昇し、スズキ(35.7%)を僅かに上回り首位に立った。23年末に発売した認証不正問題に伴う新車の出荷停止の反動増や昨年6月に発売した「ムーヴ」の投入効果などがダイハツ車の販売を押し上げた。認証不正問題に直面した。

また、ダイハツ車が持つ性能や特徴への信頼が高かったことも大きいといえる。スライドドアや予防安全機能「スマートアシスト」が顧客にとって大きな魅力の1つとなっている。これらが女性客をはじめとする幅広い層から高い支持を受けており、中でも「タント」や「ムーヴキャンパス」がロングセラーとなった。

さらに、ダイハツの新しいブランドイメージのテレビCMなどの情報発信の強化も販路開拓に向けた1つの支えにもなっている。

四国地区のダイハツ陣営は、年度末商戦においてディーラーと協力販売店の合同展示会の開催などに取り組んでいる。これらの施策を講じて、ダイハツ車の一層の訴求を図るとともに、ダイハツ陣営の結束力強化につなげている。



徳島ダイハツモーターズ 篠原 茂社長 新型車の特徴訴求し 潜在客を掘り起こす

2026年1～12月の新車販売台数は前年比8.7%増の目標を掲げる。認証不正問題という厳しい局面を経て25年6月に発売された「ムーヴ」に加え、今年2月には軽商用電気自動車(EV)「e-ハイゼットカーゴe-アトレー」が投入された。

たことで、ほぼ全車種のラインナップがそろった。今後は販路に向けた攻勢の持続が期待出来た。

ダイハツ車はスライドドアなどの装備が充実するほか、走行安定性や静粛性でも高い評価を受けている。今後も、既存客のほかに潜在客の掘り起こしを図る観点から、顧客には新型車の特徴の訴求にも努める。

特に、軽の商用EVに関して、EVや充電器などの理解促進を図ることで、EVの認知度向上につなげたい。さらに、現場での地道な営業活動やサービススタッフの点検整備が欠かせない。

高知ダイハツ

1月以降の販売台数は前年同月実績を越えるなど好調に推移している。新車販売の見込みも安定している。中でも新型「ムーヴ」や「タント」の販売増加を見込んでいる。2026年1～12月の新車受注は前年比10.0%増を掲げている。2月には販促活動の一環として



愛媛ダイハツ

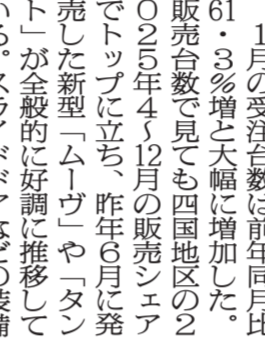
年度末商戦に向けて「ムーヴ」のワンポイント展示の展示や協力販売店の合同展示会「オイルハイウェイ」を開催するなど販路開拓を図っている。今年1月以降も、受注は好調に推移しており、中でも「ムーヴ」の受注は底堅い。2026年

1月の受注台数は前年同月比61.3%増と大幅に増加した。販売台数で見ても四国地区の2025年4～12月の販売シェアはトップに立ち、昨年6月に発売した新型「ムーヴ」や「e-アトレー」が全般的に好調に推移している。スライドドアなどの装備



香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

や走り心地で高評価を得ている。また、一般の人たちには外観のデザイン性にも大きな魅力を感じている。今後は「ムーヴ」などの試乗の提案を一層注力することで、新型車の特徴の訴求に努める。今年2月には「e-ハイゼットカーゴe-アトレー」が発売され、法人客などへの販路を開拓している。こうした取り組みを講じていること



香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた



香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた



香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた



香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた



香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた

香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた

香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた

香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた

香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた

香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた

香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた

香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた

香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた

香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた

香川ダイハツモーターズ 倉橋 誠社長 「ムーヴ」などの試乗提案に一層注力

また、法人客が多い「ミライース」は自動ブレーキなどの安全装備により社員の事故防止にも貢献している。

当社は、ダイハツ車のこれらの特徴を訴求するなど来店客への提案に努めている。協力販売店にもダイハツ車の販路に大きな役割を担って頂いており、今後も販路としての方向性を示すことにも多くの要望を受け入れることで、結束力を高めた

地域のカーライフパートナー ダイハツ有力販売店



香長ダイハツ 藤田 泰三社長

認証不正問題の影響から脱した新車の販売は回復傾向にある。新型「ムーヴ」や「ムーヴキャンパス」や「e-アトレー」が好評を得ている。中でも「ムーヴ」は他車の車種からの乗り替えも多く、室内空間の広さや操作性の高さも高評価を得ている。2026年1～12月の新車受注は前年比10%以上の増加を目指す。最新技術の整備にも対応

最新技術の整備にも対応

誘致にも取り組むなど整備事業も経営の柱となっている。地元の人たちの安全・安心を守る観点からも、e-アトレーを積極的に活用するなど最新車の整備にも対応している。中古車も力を入れ、中古車小売りに注力し、下取りの強化や中古車オークションからの仕入れに努めている。さらに、レンタカーの販売にも注力するなど様々な利用方法の提案に努めている。



宇摩ダイハツ 村上 晋也社長

2023年4月に社長に就任した村上社長。その後の認証不正問題に伴う新車の出荷停止では販売する商品がなく、困難な状況に直面した。このため、同社では中古車の販売や点検整備の導入誘致に取り組むことで、顧客の流出防止につなげた。また、地元顧客から励ましの声をもらったりして

地元の安心・安全確保に努める

誘致にも取り組むなど整備事業も経営の柱となっている。地元の人たちの安全・安心を守る観点からも、e-アトレーを積極的に活用するなど最新車の整備にも対応している。中古車も力を入れ、中古車小売りに注力し、下取りの強化や中古車オークションからの仕入れに努めている。さらに、レンタカーの販売にも注力するなど様々な利用方法の提案に努めている。



岩崎自動車 岩崎 宏一社長

認証不正問題の影響は軽微で、日常的な顧客との関係構築に努めている。最近では、メンテナンスパックを加えた新車購入を提案すること、整備入庫時に新車の乗り換え時期などの情報収集を図っている。新型「ムーヴ」をはじめ「e-アトレー」や「e-アトレー」の販売にもつながるなど、ダイハツ車は走行性能、静粛性や低燃費など非常に優れた商品力を備えている。また、

人材確保に努め外国人育成も

スライドドアなどの装備も充実しているほか、購入しやすい価格帯となっているのも魅力だ。購入方法としては、リース販売も期待でき、リース販売は一部注力している。新車や中古車の販売後のアフターメンテナンスや自動車保険も重要な整備士などの人材確保にも努め、インドネシア人の外国人の育成を図っている。4人のうち2人は「特定技能2号」を取得し、定着率の向上につなげている。



志度ダイハツ 熊野 千恵社長

認証不正問題が起きた後も、ダイハツファンの信頼が揺らぐことはなく、多くの励ましの声が届いた。新車の出荷停止期間中は、顧客の安心・安全を提供する観点から定期点検や車検の入庫の提案に取り組んだ。こうした地道な施策が顧客の流出防止につながった。

若年層に低負担の購入方法提案

25年1～12月の新車販売は前年比1.5倍、中古車小売り台数は倍増だった。26年1～12月は新車販売、中古車小売りともに同50%増を目標に掲げている。また、リース販売の比率も高まっており、25年1～12月は同36.4%増と大幅に伸びた。今後は、若年層などにリース販売などの低負担の購入方法を提案する。



吉成自動車 矢野 一行社長

矢野一行氏が社長に就任した2023年4月の3カ月後、同社は「ダイハツショップ」の認定を受けた。同年12月に認証不正問題が発覚したことで厳しい状況に直面した。顧客からの多くの励ましの声にも支えられ、新車の出荷停止期間中は定期点検や車検の整備入庫誘致などに努めた。

顧客に合わせた特別仕様車を用意

特に、農業や漁業には海水の塩分による錆の劣化防止を目的に独自で荷台ステンレスを取り付けた特別仕様車を用意することなどで、地元で選ばれた販売店となっている。



株式会社 徳島ダイハツモーターズ
本社/徳島市論田町本浦下84
TEL.088-662-5112



株式会社 香川ダイハツ販売
本社/高松市春日町1415-1
TEL.087-841-7710



株式会社 香川ダイハツモーターズ
本社/高松市香西南町410
TEL.087-881-3611



株式会社 愛媛ダイハツ販売
本社/松山市宮田町179
TEL.089-945-2112



株式会社 高知ダイハツ販売
本社/南国市壺が丘2-3-4
TEL.088-804-8881