

特集 フォーバル

M&Aで会社の存続・成長を実現

次世代経営コンサルティング事業を中核とするフォーバルは、自動車業界に特化した専門家チームを社内にも構える。公的補助金の活用や事業承継、M&A(企業の合併・買収)など企業経営の専門的な知識、ノウハウを活かし、自動車業界の特性と照らし合わせて最適な提案を行う。事業継続に向けてやるべきこと、次の一手を見据えた仕掛けなど、事例とともに紹介する。

譲渡希望企業紹介

トータル・オートサービス(神奈川県中井町)

車検ライン1本と整備スツールを備える指定整備工場



秦野小田原平塚の広域な商圏に位置する

強みは「短時間車検」しっかりと地域に根付く



池谷社長(右)とフォーバルの長谷川氏

3つの商圏からリピート客も多数 トータル・オートサービス(池谷勝則社長、神奈川県中井町)は、車検点検を中心に一般整備、タイヤ・ホイール販売、車両販売などを手がける指定整備工場だ。現在、M&Aによる自社の譲渡先を探している。特に短時間車検に強みを持ち、長年にわたって同社の技術力、対応力を頼って入庫するリピート客が多い。さらに、東名高速道路の秦野中井インターチェンジから近い立地から、秦野、小田原、平塚の3つの商圏からの入庫客のほか、紹介や口コミ

が多い点も特徴の一つといえる。池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

での入庫に対応する。池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

長年会社を支えたベテランスタッフ(右)から株式譲渡に向けて財務状況、各種書類の確認など合わせて、フォーバルと一緒に条件の整理を行っていった。池谷社長がこだわるのは「地域に根付いた事業を

きないかと思った。実は当社としても会社を一つ譲渡する段階に入っていたため、譲渡と譲受が同時進行になりタイトではあったものの、一つの縁とこらえ踏み出した。タイト中でもフォーバルが全力で支援してくれ、そのレールに乗って動き出すことができれば、一番の企業家になると感じた。前社長からの要望は「社員が会社の理念を理解する学びの機会を設けたり、可能なら、技術教育や第三者認証の取得などを積極的に進めてお

「地域でのモビリティ社会の中で生産からアフターまで貢献し、グループとしてのシナジーを打ち出していきたい。また、特装車の設計や製作職を目指す人材も減っていき、当社だけでは対応しきれないことが出てくることも想定できる。周り

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

譲受企業インタビュー

YSKホールディングス 河合 昭彦 社長

技術や知識 素晴らしい素地



河合社長(左)とフォーバルの長谷川氏

1936年に創業し、自動車部品・用品、機械工具の販売を行う横浜商工などをグループに持つYSKホールディングスは46年に創業し特装車の製作などを手がけるクラタは、2025年3月に株式譲渡が成立した。良好な財務状況、社員の教育環境の整備、仕事の安定確保が見込めることなどから20社以上の譲渡希望企業があった。譲受企業のYSKホールディングスの河合昭彦社長に話を聞いた。

「クラタにしかできないものづくり、対応スピードやお客さまの声をしっかりと聞き、使い方を踏まえた提案を実現できる企業である」とに魅力を感じた。前社長はフォーバルのコンサルタントとともに、会社を良い方

向に導いてくれた体調の問題で事業継続が難しくなっていたが、私も残った社員のためにどうにかで

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

「地域でのモビリティ社会の中で生産からアフターまで貢献し、グループとしてのシナジーを打ち出していきたい。また、特装車の設計や製作職を目指す人材も減っていき、当社だけでは対応しきれないことが出てくることも想定できる。周り

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ



池谷社長(右)とフォーバルの長谷川氏

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

「地域でのモビリティ社会の中で生産からアフターまで貢献し、グループとしてのシナジーを打ち出していきたい。また、特装車の設計や製作職を目指す人材も減っていき、当社だけでは対応しきれないことが出てくることも想定できる。周り

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

「元気なうちから準備を」



長谷川 章義氏



山田 健一氏

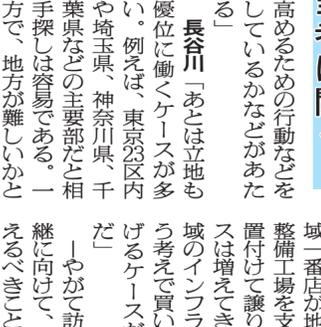
「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ



山田 健一氏

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ



山田 健一氏

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

フォーバル担当者へ聞く

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ

「前社長の思いを引き継いで」 池谷社長は「ル・マン24時間レース」などに参戦し、国内外のレースでの実績を多数持つ元レーシングドライバーだ。引退後の第2の人生にも自動車業界を選択した。2003年に同社を設立し、今年で23年目を迎えている。創業当時はチラシを打ち、顧客数を増やすことに注力し、月間平均150台の車検入庫に対応していた。いまは現場スタッフとも相談し「無理な依頼は断る」という方針で、引き受ける(池谷社長)ことを懸け、既存客のほか、紹介や口コミ



お問い合わせはコチラ
TEL 0120-37-4086
<https://forval-shoukei.jp/>

株式会社フォーバル (JPX 東証上場)
東京都渋谷区神宮前 5-52-2 青山オーバルビル 14 階