

2026年 新春特集中古車流通

小売り堅調 輸出も旺盛



26年も小売りの需要は底堅い



2025年の中古車流通業界は車両の調達力が業績を左右する一年になりそうだ。タマ不足が常態化し、中古車オークション(AA)では仕入れ競争が過熱している。一方、業界関係者は26年も輸出や小売りの需要は堅調に推移すると見立て、仕入れの難易度は高まっているものの、各事業者のチャンスは小さくない。AAや買い取りなどそれぞれの調達経路を活用し、いかに商品点数を増やしていくかが各事業者の課題だ。

高い品質が人気
根強い途上国需要
昨年9月、AA大手のユ・エス・エス(USS)の平均成約単価が前年同月比5.1%増の130万3千円となり、初めて130万円を超え、途上国を中心に需要が高まっている。この結果、輸出事業者の仕入れ意欲が過熱した格好だ。日本中古車輸出業協同組合(JUVEA、佐藤理事長)の統計によると、25年11月の中古車輸出台数(車両価格20万円以上)は前年同期比8.8%増の155万6912台、12月を残して前年(156万662台)を上回っており、手頃な価格で輸出される車両が増えている。輸出事業者の仕入れ意欲に、小売りの事業者も負けていない。新車の車両価格が上昇しており、手頃な価格で輸出される車両が増えている。

「5年落ち」の中古車が減少している問題も解決しつつない。コロナ禍によって2025年の新車販売が落ち込んだ。この影響で25年は初年度登録から5年経過した中古車が例年よりも少なかったといわれる。

2025年の新車販売低下が原因で5年落ち車が減少する期間は前年で終了した。ただ、「21年以降も部品の調達難に伴う新車不足が起きている。引き続き5年落ち車は少ないのでは」と警戒する事業者は多い。チャンスがあったとしても商品がなければ、それをつかめない。各事業者の仕入れ競争は今年も厳しそうだ。

落札価格は上昇しているが、売値は盛んなAA

商機は十分 カギは「調達力」



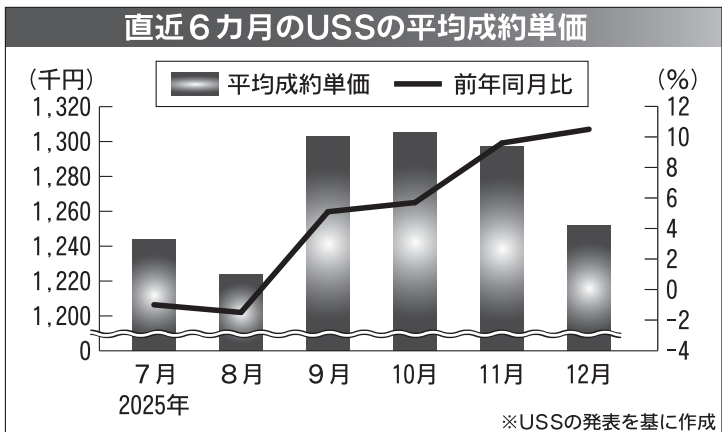
各事業者の買い取り能力が問われる

常態化するタマ不足

2026年の中古車流通業界は車両の調達力が業績を左右する一年になりそうだ。タマ不足が常態化し、中古車オークション(AA)では仕入れ競争が過熱している。一方、業界関係者は26年も輸出や小売りの需要は堅調に推移すると見立て、仕入れの難易度は高まっているものの、各事業者のチャンスは小さくない。AAや買い取りなどそれぞれの調達経路を活用し、いかに商品点数を増やしていくかが各事業者の課題だ。

高い品質が人気
根強い途上国需要
昨年9月、AA大手のユ・エス・エス(USS)の平均成約単価が前年同月比5.1%増の130万3千円となり、初めて130万円を超え、途上国を中心に需要が高まっている。この結果、輸出事業者の仕入れ意欲が過熱した格好だ。日本中古車輸出業協同組合(JUVEA、佐藤理事長)の統計によると、25年11月の中古車輸出台数(車両価格20万円以上)は前年同期比8.8%増の155万6912台、12月を残して前年(156万662台)を上回っており、手頃な価格で輸出される車両が増えている。輸出事業者の仕入れ意欲に、小売りの事業者も負けていない。新車の車両価格が上昇しており、手頃な価格で輸出される車両が増えている。

さらに過熱 AAの仕入れ合戦



ごろな中古車を選ぶ消費者が増えているためだ。矢野経済研究所(水越孝社長、東京都中野区)は中古車の販売台数と平均購入総額を基に市場規模を試算している。昨秋には、24年の中古車小売り市場を前年比5.1%増の4兆4492億円と推計した。実際、小売りの需要は鈍っていない。関東のある中古車販売店は「高年式車や品質の良い車両はすぐに買い手がつく」と現状を語る。

買い取り含め多様なルートで26年も小売りの輸出ともに商品確保できれば、商機は見込める。ただ、品質の良い車両は、どの事業者も欲しがるのが現実だ。AAだけではなく、多様なルートで車両を調達していく工夫が必須とみられる。

JUグループは消費者保護と業界の健全な発展をめざしています

会長 長 塚 田 長 志
副会長 長 高 橋 成 人
副会長 長 新 園 康 男

副会長 長 上 田 純 二
副会長 長 掛 下 吉 三
副会長 長 奥 村 悦 二

ブロック長 伊 藤 行 雄
ブロック長 神 保 文 明
ブロック長 奥 村 悦 二

- | | | | | | |
|----------------|-----------------|----------------|----------------|---------------|---------------|
| Ju 札幌 会長 近藤 昇 | Ju 福岡 会長 橋本 一男 | Ju 静岡 会長 萩原 通弘 | Ju 兵庫 会長 森本 義則 | Ju 佐賀 会長 賀崎 大 | Ju 新潟 会長 田中 新 |
| Ju 帯広 会長 上嶋 康秀 | Ju 栃木 会長 秋元 弘光 | Ju 愛知 会長 加藤 勇 | Ju 岡山 会長 中西 信夫 | Ju 長崎 会長 長崎 分 | Ju 富山 会長 富川 栄 |
| Ju 函館 会長 高橋 広美 | Ju 新潟 会長 吉沢 一孝 | Ju 岐阜 会長 相宮 康弘 | Ju 鳥取 会長 寺谷 泰輔 | Ju 大分 会長 分 本 | Ju 石川 会長 石川 浩 |
| Ju 旭川 会長 高崎 直也 | Ju 茨城 会長 小田切 賢一 | Ju 富山 会長 加藤 直樹 | Ju 山口 会長 安達 大和 | Ju 熊本 会長 本 崎 | Ju 福井 会長 福井 学 |
| Ju 北見 会長 京塚 啓司 | Ju 埼玉 会長 高橋 光晴 | Ju 石川 会長 山下 敬一 | Ju 香川 会長 岡 隆夫 | Ju 宮城 会長 宮 裕 | Ju 徳島 会長 徳島 裕 |
| Ju 青森 会長 安田 真弥 | Ju 東京 会長 萩田 典雄 | Ju 福井 会長 大西 満 | Ju 愛媛 会長 森岡 淳 | Ju 高知 会長 小松 豪 | Ju 福岡 会長 小松 豪 |
| Ju 岩手 会長 小原 隆孝 | Ju 神奈川 会長 鎌田 政男 | Ju 京都 会長 浅野 服部 | Ju 徳島 会長 多田 圭吾 | Ju 高知 会長 小松 豪 | Ju 福岡 会長 小松 豪 |
| Ju 秋田 会長 加藤 満 | Ju 山梨 会長 日向 東宏 | Ju 奈良 会長 服部 稗田 | Ju 高知 会長 小松 豪 | Ju 高知 会長 小松 豪 | Ju 福岡 会長 小松 豪 |
| Ju 山形 会長 佐藤 吉一 | Ju 長野 会長 銀代 一之瀬 | Ju 大分 会長 稗田 勇 | Ju 高知 会長 小松 豪 | Ju 高知 会長 小松 豪 | Ju 福岡 会長 小松 豪 |

(一社)日本中古自動車販売協会連合会
日本中古自動車販売商工組合連合会

〒151-0053
東京都渋谷区代々木3-25-3 あいおいニッセイ同和損保新宿ビル10F
TEL:03(5333)5881 FAX:03(5333)5577
URL <https://www.jucda.or.jp/> <https://www.ju-janaito.com/>



抜群の
検査精度



全国平均を
大きく上回る
高成約率
※TAA 85.8%
(2024年実績)

安心・安全な運営で
「選ばれ支持される」
AA会場を目指して

TOYOTA AUTO AUCTION

お取引を
親身に
サポート

良質な
トヨタ車や
種類豊富な
出品車両



TAA
新規会員
募集中!!

入会金 30,000円
保証金 50,000円

TAA全国16会場が
ご利用いただけます

トヨタ・オート・オークション

インターネットサービス

IC-web

詳しくはHPへ <https://taacaa.jp/>

北海道会場 0123-28-8700
北関東ヤード 027-257-0613
近畿会場 072-826-3486
滋賀ヤード 059-904-3297

東北会場 024-963-0388
横浜会場 045-628-6000
滋賀ヤード 077-507-1159
九州会場 0942-41-2266

宮城ヤード 022-706-2670
中部会場 059-366-2810
兵庫会場 0798-44-3201
南九州会場 0995-54-1511

関東会場 043-246-5211
静岡ヤード 0538-77-2060
広島会場 082-437-2600

埼玉ヤード 0480-77-7391
北関東ヤード 076-205-0370
四国会場 0875-56-2400

2026年の課題と抱負

大畑 智 専務執行役員

オークネットの自社流通では、共有在庫市場で7万台超えの在庫を掲載。AIS検査による高い信頼を背景に、成約率も過去最多を更新した。第三者評価としてAIS検査への需要は供給が追いつかないほど高まっており、2026年は検査員の増員とカーセンサー認定検査の強化による

“ならでは”のサービスを強力に
オークネット

オークネットの自社流通では、共有在庫市場で7万台超えの在庫を掲載。AIS検査による高い信頼を背景に、成約率も過去最多を更新した。第三者評価としてAIS検査への需要は供給が追いつかないほど高まっており、2026年は検査員の増員とカーセンサー認定検査の強化による

25年は、会員向けサイトの「オークネオステーションハイパー」を3年

26年の経営方針は「Make a Difference」。他社との違いを打ち出し、当社ならではのサービス展開をより強固なものにしていくと考えている。

北口 武志社長

2025年もトヨタオートオークション(TAA)会員の利便性向上や出品しやすい環境づくりを進めるために多様な施策を展開した。25年後半には茨城ヤード、愛知特設ヤード、山口特設ヤードを続けて開設した。いずれも本会場から離れた地域に開設し、周辺地域の会員の需要に対応する

地域密着で会員の声を生かして
トヨタユーゼック

拠点となっている、TAA A広島会場とTAA兵庫会場ではレインの拡張も行い競り時間の短縮を実現した。

中古車オークション

25年の総出品台数は約99万台となり、過去最多だった23年(約102万台)に迫る規模を達成できた。成約率も歴代2番目の高成約率を記録した。25年の中古車市場は年間を通じて

26年も地域密着で事業を展開する。1月13日にはTAA九州会場の近隣に1100台収容可能な第4ヤードを開設した。九州は市場規模が大きく、会員の需要も旺盛だ。新ヤードの設置によって需要に応じていく。今年も会員の意見を取り入れながら、多様な施策を推進する。

塚田 長志 会長・理事長

中古車の支払総額表示の義務化から3年以上が経過した。ユーザーにも支払総額表示が浸透してきたのではないかと、依然として支払総額表示がされているとして

日本中古自動車販売協会
連合会・同商工組合

も、セールストークや実際の商談の場面でオプションを強制したり、メンテナンスパックを付けたいと購入できなかったりなど、規約違反を疑われるような事案が見受けられるという声も聞かれています。

そうした事案については、自動車公正取引協議会と連絡を密にடுத்து厳正に対処していく。また、2

年以上経過して規約に対する意識の薄れなどで、知らず知らずのうちに規約違反を行っているケースもゼロではない。改めて支払総額表示の意義や内容の一層の理解を深めるために業界内への周知活動は引き続き行う。

中古車業界がこれから先も健全に成長するためには、法令順守はもちろん、倫理的なビジネス運営が欠かせない。特に昨今、消費者保護の観点から中古車市場における透明性や信頼性が求められる。引き続き、業界

の健全な発展のために協力いただきたい。

JU中販連では、業界をけん引する役割を果たすべく各種事業に取り組んでいる。本年も消費者の信頼を獲得できるようコンプライアンス教育を強化し、すべての会員企業が法令を順守した公正な取引を行うことを推進していく。そのために中販連事業、中商連事業ともに切れ目なく事業を展開する。安心・安全な車社会の発展に貢献すべく、会員とともに着実な歩みを進めていく。

マーケットデザインで価値をつなげる。

サーキュラーコマースで、世界中に未来の顧客をつくる。
私たちはマーケットデザインのパートナーです。

売り手にも買い手にも適切な情報を提供することで、循環型の市場を構築する。
私たちは、業界のみならず社会全体を良い方向へ変えることができる
「本物」のサービスを、創業時からつねに追求しつづけてきました。

マーケットデザインで、すでにある価値を高めるだけでなく、
今まで流通していなかったモノ・コトも商品に変える。
私たちは「商品の命は、一度売られたあとにつづく」と考える
パートナーの皆さまと共創し、さまざまな価値を見出しつづけていきます。

オークネットとともに、何度でも価値がつながる世界へ。

株式会社 オークネット

〒107-8349 東京都港区北青山2-5-8 青山OMスクエア
TEL: 03-6440-2222 HP: <http://www.aucnet.co.jp/car/>

新規入会・資料請求はこちら>>>